

2008年12月10日

東京都港区虎ノ門一丁目2番8号
株式会社メンバーズ
代表取締役社長 剣持 忠
(コード番号：2130)

メンバーズ、リスティング広告の費用対効果を最短で最大化するための

日本初のリスティングプランナー専門派遣サービス「サイテキーパー」開始！

株式会社メンバーズ(本社:東京都港区、代表取締役社長:剣持忠、名証セントレックス上場:証券コード2130、以下「メンバーズ」)は、リスティング広告の費用対効果の最大化と、運用効率向上のためにリスティング広告の戦略立案から実行まで一貫して行うための専門スタッフを派遣するサービス「サイテキーパー」を12月10日より開始いたします。

■サイテキーパーの概要

メンバーズでは2008年11月より、初の国内産リスティング自動最適化ツール「サイテキッカー」を開始しておりますが、今回、「サイテキッカー」によるリスティング広告の費用対効果の最大化に加え、自社で効率的にリスティング広告を運用するための経験豊富なリスティング広告の専門スタッフ(広告プランナー・ログ分析プランナー・LPOプランナー・SEMオペレーター)を派遣する「サイテキーパー」を開始することとなりました。

「サイテキーパー」は「サイテキッカー」の導入を含む、リスティング広告の戦略立案、実行まで一貫して行い、加えてWebサイトアクセスログ分析や、広告戦略に沿ったクリエイティブ制作、効果測定等を行うことにより顧客企業のリスティング広告のコンバージョンを最大化いたします。

<サイテキーパーメニュー>

広告プランナー
業務内容:プロモーション/戦略立案 お客様の広告費用対効果を最大化するためのプロモーション戦略(チャネル/製品/予算を踏まえた最適なプロモーション企画)の立案、施策の実行までをサポート。
ログ分析プランナー
業務内容:アクセス解析/分析 キーワードのクリック数の把握にとどまらず、コンバージョンレートを把握した上で、キーワード～サイト内遷移～サンキューページまでの導線最適化のためのログ解析・分析。
LPOプランナー
業務内容:LPO企画・運用 広告の受け皿ページとして果たすべき機能(遷移させたいページに確実に遷移させるデザインクリエイティブ/画面設計/コピーライティング)を構築、実装することが可能。
SEMオペレーター
業務内容:コピーライティング/SEM運用 広告において、クリックされやすいキーワードの開発からタイトル説明文の開発をすると共に、日々の運用で改善すべきポイントを把握した上で改善する、PDCAサイクルを踏まえた運用が可能。

News Release

■ 今後の展望

効率化、コスト削減の余地が多いリスティング広告費用を「サイテキッカー」で効率化・削減し、専門スタッフ「サイテキーパー」による、より効率的で効果の高い運用を顧客企業に提案してまいります。

メンバーズでは顧客企業のマーケティングの費用対効果を最大化するために、今後も新たなサービスを開発していく予定です。

■ 株式会社メンバーズ(市場名:Centrex コード番号:2130)

所在地:東京都港区虎ノ門 1-2-8 虎ノ門琴平タワー

代表者:代表取締役 剣持忠

資本金:771,275,000 円

U R L:<http://www.members.co.jp/>

メンバーズは、デジタル技術およびネットワーク技術を活用して、顧客企業に最適なインタラクティブ・マーケティングソリューションを提供する“インタラクティブ・エージェンシー”です。Web 制作、広告代理等の顧客企業のマーケティング展開に必要な施策を、調査・分析、戦略立案から企画、開発、運用、効果検証まで提供し、全体最適化を担います。

■ 本リリースに関するお問い合わせ

株式会社メンバーズ

コーポレートサービス ディビジョン 企画グループ

広報担当 山田

TEL 03-3500-5605 / mail:press@members.co.jp